

NOWE SZANSE DLA PRZEDSIĘBIORSTW

KONSULTANT DS. POZYSKIWANIA ŚRODKÓW UE NA ROZWÓJ PRZEDSIĘBIORSTW W LATACH 2014– 2020

Termin i miejsce szkolenia:

Edycja VIII: Wrocław: 15-16 czerwca 2015 r. i 22-23 czerwca 2015 r.

Edycja IX: Warszawa: 18-19 czerwca 2015 r. i 29-30 czerwca 2015 r.

Czas trwania szkolenia: 32 godziny/ 4 dni.

Godziny szkolenia: 9⁰⁰ – 15¹⁵ w każdym dniu szkolenia



ul. Ostródzka 38 | 54-116 Wrocław | tel./fax 71-354-07-93 | biuro@arisa.com.pl | www.arisa.com.pl
Filia: ul. Sokolnicza 5/60 | 53-676 Wrocław | tel. 71-790-18-80 | tel./fax 71-790-18-81

I. Cel i korzyści ze szkolenia

Zapraszamy na szkolenie przygotowujące do sprawnego i skutecznego aplikowania o fundusze unijne w nowej perspektywie finansowej na lata 2014-2020 z różnych Programów Operacyjnych.

Korzyści po ukończeniu szkolenia:

Po ukończeniu szkolenia uczestnicy:

- będą znali specyfikę poszczególnych Programów Operacyjnych,
- będą potrafili znaleźć źródło finansowania dla pomysłu na projekt,
- nabędą umiejętności samodzielnego definiowania projektów i dopasowania ich do programów, z których będą mogły być one sfinansowane,
- będą znali narzędzia służące do przygotowania wniosku aplikacyjnego,
- będą potrafili sporządzić odpowiednie dokumenty finansowe niezbędne do wniosku aplikacyjnego.

II. Program szkolenia

CZĘŚĆ I. JAK PRZEŁOŻYĆ POMYSŁ FIRMY NA PROJEKT Z DOFINANSOWANIEM UNIJNYM. TWORZENIE BIZNESPLANU.

1. Wstępna analiza projektu - 8 godzin/1 dzień

- PCM jako metoda przygotowania i zarządzania projektami rekomendowana przez Komisję Europejską.
- Identyfikacja potrzeb inwestycyjnych.
- Zdefiniowanie pomysłu, idei projektu oraz jego koncepcji.
- Określenie celów i wskaźników realizacji celów projektu.
- Uzasadnienie planowanej inwestycji.
- Analiza rynku i określenie popytu na nowe produkty/usługi firmy.
 - ✓ charakterystyka konkurencji,
 - ✓ harmonogram działań,
 - ✓ opracowanie budżetu projektu.

2. Analiza finansowa projektu – 8 godzin/1 dzień

- założenia finansowe (planowane przychody i koszty inwestycji, źródła finansowania: kredyt, leasing, pożyczka, dotacja, inne),
- bilans i rachunek zysków i strat,
- cash flow,
- efektywność ekonomiczna inwestycji.

CZĘŚĆ II. ŹRÓDŁA FINANSOWANIA INWESTYCJI W NOWEJ PERSPEKTYWIE FINANSOWEJ 2014-2020- 8 godzin/1 dzień

1. Główne założenia nowej perspektywy i różnice w stosunku do zasad pozyskiwania dotacji w latach 2007-2013.

2. Programy Operacyjne w okresie 2014-2020 – dotacje dla przedsiębiorstw.

- Program Operacyjny Infrastruktura i Środowisko (PO IŚ).
- Program Operacyjny Inteligentny Rozwój (PO IR).
- Program Operacyjny Wiedza Edukacja Rozwój (PO WER).
- Program Operacyjny Polska Cyfrowa (PO PC).
- Program Operacyjny Polska Wschodnia (PO PW).
- Program Rozwoju Obszarów Wiejskich (PROW).
- Regionalne Programy Operacyjne

CZĘŚĆ III– APLIKOWANIE O ŚRODKI UNIJNE- ZASADY PRZEKŁADANIA PROJEKTU NA WNIOSEK APLIKACYJNY- 8 godzin/1 dzień

1. Źródła informacji o funduszach europejskich (instytucje finansujące, pośredniczące i inne).
2. Ścieżka aplikacji o dofinansowanie.
3. Analiza systemu oceny i kryteriów wyboru projektów.
4. Ocena formalna i ocena merytoryczna wniosków - jak ustrzec się błędów.
5. Zasady kwalifikowalności wydatków.
6. Wydatki niekwalifikowane.
7. Koszty pośrednie.
8. wysokość dofinansowania.
9. Wskaźniki realizacji celów projektu.
10. Optymalizacja projektu. Jak uzyskać większą liczbę punktów (możliwości i zagrożenia).

III. Sylwetki trenerów prowadzących szkolenie

**Szkolenie Konsultant ds. pozyskiwania środków UE na rozwój przedsiębiorstw prowadzi
3 specjalistów:**



Katarzyna Sapa
trener i doradca biznesu

Absolwentka Uniwersytetu Wrocławskiego oraz studiów MBA w Wyższej Szkole Bankowej we Wrocławiu i Franklin University. Doradca w zakresie komercjalizacji wiedzy i technologii, promowanie współpracy na linii biznes nauka, tworzenie i realizacja projektów dotyczących rozwoju innowacji dla firm i uczelni wyższych. W latach 2011-2012 kierowała rozwojem Dolnośląskiego Ośrodka Transferu Wiedzy i Technologii. Obecnie jako Członek Zarządu Agencji Rozwoju Innowacji SA, odpowiedzialna m.in. za kreowanie i wdrażanie nowych produktów firmy. Od 2005 r. zaangażowana w realizację kilkunastu projektów współfinansowanych z EFS i EFRR, również

jako trener i doradca biznesowy. Ukończyła szkołę trenerów Entrepreno, posiada bogate doświadczenie trenerskie, specjalizuje się w szkoleniach z zakresu zarządzania strategicznego, zarządzania procesem komercjalizacji technologii i wdrażania strategii komercjalizacji innowacji oraz budowaniem i zarządzaniem zespołami innowacyjnymi.

**Tomasz Kurek**

trener i doradca biznesu

Przedsiębiorca, menadżer, trener biznesu i doradca z dziesięcioletnim stażem w zakresie zarządzania organizacjami i zespołami projektowymi. Członek Zarządu Agencji Rozwoju Innowacji SA, odpowiedzialny za opracowanie i wdrożenie usług z zakresu komercjalizacji wiedzy i transferu technologii. Doradzał przy opracowaniu kilkudziesięciu projektów inwestycyjnych wprowadzających do oferty firm nowe produkty i usługi. Współtworzył kilkanaście strategii rozwoju firm i instytucji publicznych, strategii komercjalizacji wynalazku i pozyskania inwestora. Zwolennik ciągłego i dobrze zaplanowanego doskonalenia organizacji w oparciu o zestaw narzędzi dobranych indywidualnie do jej sytuacji i potrzeb.

**Kamil Bromski**

Trener i doradca biznesu

Absolwent na wydziale Stosunki Międzynarodowe na Uniwersytecie Wrocławskim oraz szkolenia podyplomowego "Broker Technologii" w Wyższej Szkole Bankowej we Wrocławiu. Wieloletni Specjalista ds. transferu technologii w Agencji Rozwoju Innowacji S.A. W latach 2010 - 2012 Konsultant ds. Wdrożeń, a od 2012 roku pełni funkcję Kierownika Dolnośląskiego Ośrodka Transferu Wiedzy i Technologii (DOTWiT). Posiada kilkuletnie doświadczenie w prowadzeniu zajęć i szkoleń z zakresu przedsiębiorczości akademickiej, komercjalizacji wiedzy, przeprowadził w sumie ponad 300 godzin zajęć dydaktycznych i szkoleniowych, w tym z tematyki transferu technologii dla uczelni, instytucji otoczenia biznesu i instytucji publicznych. Prowadził i koordynował procesy komercjalizacji technologii na zlecenie kilku uczelni wyższych i kilkudziesięciu przedsiębiorstw w Polsce. Posiada kompetencje w realizacji projektów współfinansowanych ze środków Unii Europejskiej (między innymi w ramach Agencji Rozwoju Innowacji S.A. oraz Poznańskiego Akademickiego Inkubatora Przedsiębiorczości) oraz projektów badawczych finansowanych ze środków publicznych. Wykonał ponad 100 audytów technologicznych w MŚP (certyfikacja audytora technologicznego ProConsulting w Warszawie), kilkadziesiąt analiz oceny technologii oraz przeprowadzał audyty praw własności intelektualnej. Autor kilkunastu analiz i publikacji z tematyki innowacyjności.

IV . Metody prowadzenia zajęć

Szkolenie ma charakter warsztatowy z wykorzystaniem aktywnych metod nauczania angażujących wszystkich uczestników. M.in. zostaną wykorzystane symulacje sytuacyjne, cases study, dyskusje moderowane i inne. Na każdy dzień zajęć przygotowane są prezentacje multimedialne oraz pakiet materiałów szkoleniowych, który stanowi podręcznik Konsultanta.

V. Wycena inwestycji



Koszt udziału w szkoleniu w wymiarze 32 godziny dydaktyczne wynosi **1150,00 złotych** + 23 % VAT (słownie: jeden tysiąc sto pięćdziesiąt złotych + 23 % VAT).

Podana cena obejmuje:

- przeprowadzenie szkolenia,
- materiały szkoleniowe,
- serwis kawowy,
- lunch,
- zaświadczenie dokumentujące udział w szkoleniu wg wzoru MEN.

Cena nie obejmuje dojazdu uczestników na miejsce szkolenia oraz kosztów zakwaterowania.

VI. Terminy realizacji szkolenia

Kurs prowadzony będzie w:

Edycja VIII: Wrocław: 15-16 czerwca 2015 r. i 22-23 czerwca 2015 r.

Edycja IX: Warszawa: 18-19 czerwca 2015 r. i 29-30 czerwca 2015 r.

VII. Kontakt

W przypadku pytań zapraszam do bezpośredniego kontaktu:

Tadeusz Plewa

Kierownik Działu Szkoleń

Tel. /faks: (71) 354 07 93

Kom. 535 777 567

e-mail: szkolenia@arisa.com.pl

KILKA SŁÓW O NAS:

ul. Ostródzka 38 | 54-116 Wrocław | tel./fax 71-354-07-93 | biuro@arisa.com.pl | www.arisa.com.pl
Filia: ul. Sokolnicza 5/60 | 53-676 Wrocław | tel. 71-790-18-80 | tel./fax 71-790-18-81



AGENCJA ROZWOJU INNOWACJI S.A. świadczy usługi z zakresu organizacji szkoleń oraz doradczo-finansowe, oparte na zdobywaniu kapitału na rozwój przedsiębiorstw. Nasza specjalność to komercjalizacja wiedzy, finansowanie nowych pomysłów, doradztwo gospodarcze, oraz innowacyjne szkolenia. O sukcesie naszej firmy zadecydowała synergia wyobraźni, wiedzy i dobrej organizacji. Zdobyte następnie w ciągu 5 lat doświadczenie, innowacyjne pomysły i wysoka skuteczność, zapewniły ARI ważną pozycję na rynku. 5 grudnia 2012 roku nasza firma zadebiutowała z sukcesem na NewConnect.

ARI SA jako firma doradczo-szkoleniowa **specjalizuje się w szkoleniach otwartych oraz zamkniętych**, realizowanych na podstawie własnej tematyki szkoleń, bądź według tematyki wskazanej przez Klienta. Oferowane szkolenia dostarczają innowacyjnej wiedzy i rozwiązań dla kadry menedżerskiej i specjalistów oraz pracowników różnych działów. Nasze szkolenia prowadzone są aktywnymi metodami opartymi na ćwiczeniach, case studies, dyskusjach, pracach w grupach i symulacjach. Taka forma pracy pozwala uczestnikom szkolenia na szybkie przyswojenie wiedzy i praktyczne jej wykorzystanie w pracy.

Szkolenia ARI SA charakteryzują się nowoczesną wiedzą, praktyczną użytecznością oraz profesjonalną organizacją. Prowadzone są przez doświadczonych trenerów, którzy są ekspertami w swoich dziedzinach i praktykami przekazywanej wiedzy.

Zaufali nam między innymi:



ul. Ostródzka 38 | 54-116 Wrocław | tel./fax 71-354-07-93 | biuro@arisa.com.pl | www.arisa.com.pl
Filia: ul. Sokolnicza 5/60 | 53-676 Wrocław | tel. 71-790-18-80 | tel./fax 71-790-18-81