

Najważniejsze informacje o marce

eFaktor S.A. jest spółką faktoringową, zapewniającą finansowanie małym i średnim przedsiębiorstwom, alternatywne dla produktów bankowych, takich jak kredyt, pożyczka czy faktoring bankowy. Przewagą firmy jest duża elastyczność w konstrukcji finansowania, maksymalnie uproszczony sposób naliczania prowizji oraz profesjonalne wsparcie w przypadku zakłóceń w przepływach pieniężnych.

Głównymi przewagami rynkowymi jest szybkość działania, minimum formalności i wysoka elastyczność (dopasowanie rozwiązania do potrzeb klienta). eFaktor jest w stanie uruchomić finansowanie dla firmy w ciągu 24 godzin od zgłoszenia. Do uruchomienia finansowania są potrzebne zaledwie 2 rodzaje dokumentów finansowych: wyciągi bankowe oraz pliki JPK w formacie .xml za ostatnie 6 miesięcy. Zespół doradców jest realnym wsparciem klienta, słucha i wspiera klienta oferując rozwiązania najlepiej dopasowane do sytuacji.

Strona internetowa: <https://efaktor.com.pl/>

Oferta marki

eFaktor może pochwalić się na najszerszą ofertą w faktoringu pozabankowym. Ofertuje finansowanie w zakresie od 100.000 PLN do 15.000.000 PLN. W skład oferty wchodzi następujące produkty:

- Faktoring jawny z regresem i bez regresu (niepełny i pełny)
- Faktoring odwrotny
- Faktoring odwrotny bez faktury (pod terminal) – produkt unikalny na polskim rynku
- Faktoring eksportowy

Kluczowe wyróżniki

- Szybkość podejmowania decyzji: wnioski do kilku godzin od momentu zgłoszenia, uruchomienie do 24 godzin – w rzeczywistości prawdopodobnie najszybciej na polskim rynku
- Maksymalna elastyczność
 - Niewielka liczba wymaganych dokumentów (wyciąg bankowy i pliki JPK za ostatnie 6 miesięcy)
 - Brak wykluczenia branż (ogromna większość konkurencji ma wykluczenia np. branży budowlanej, transport, górnictwo, granulaty – duże ryzyko)
 - Brak wymogu minimum istnienia na rynku
 - Brak wymogu minimum obrotu
 - Możliwość finansowania części obrotu, a nawet części wystawionej faktury
 - Możliwość finansowania faktur pochodzących tylko od jednego kontrahenta
 - W ofercie faktoring bez wymogu faktury
- Przejrzystość oferty
 - Najprostszy sposób naliczania stałej prowizji
- Partnerskie podejście
 - Indywidualny opiekun
 - Obsługa posprzedażowa
 - Dostępność Doradców – są mobilni, w częstym bezpośrednim kontakcie z Klientem
 - Natychmiastowa reakcja na ewentualne problemy, większość decyzji zapada w tym samym dniu.
 - Ogromna elastyczność: jesteśmy w stanie dostosować produkt pod specyfikę działalności klienta – ogromne USP
- Faktoring odwrotny (produkt obciążony dużym ryzykiem dla faktorów, bardzo pożądany przez firmy)

Wysokie dostępne limity (nawet do 15 mln PLN)